

SCANDIPADOVA / IL TURISTICO SCANIA ENTRA NELLA FLOTTA DELLA VENETA MURARO VIAGGI

Viaggi senza limiti grazie al nuovo Touring



LA RINOMATA CONCESSIONARIA VENETA, ATTIVA A LIVELLO REGIONALE CON I PRESIDII DI PADOVA, ROVIGO E VICENZA, CHE SI È COSTRUITA UNA SOLIDA FAMA NEL MONDO DEI TRUCK DEL GRIFONE, È ORA FORTEMENTE MOTIVATA A FARE ANCHE DELL'AUTOBUS CON IL MARCHIO DEL COSTRUTTORE SVEDESE UN PROTAGONISTA DEL MERCATO. SEGNO EVIDENTE DELLA BUONA STRADA INTRAPRESA È LA CONSEGNA DI UN ESEMPLARE DELLO SCANIA TOURING A MURARO VIAGGI DI CAMISANO VICENTINO (VI), AZIENDA LEADER NEI VIAGGI ORGANIZZATI A LIVELLO NAZIONALE E INTERNAZIONALE.

FABIO BASILICO
CAMISANO VICENTINO

Touring guida l'offensiva di Scandipadova nel mondo del bus targato Scania. La rinomata concessionaria veneta, attiva a livello regionale con i presidi di Padova, Rovigo e Vicenza, che dal 1989 a oggi ha saputo, grazie all'impegno e alla determinazione del team capitanato dal fondatore Paolo Rossi affiancato dai figli Carlo ed Edoardo, costruirsi una solida fama nel mondo dei truck del Grifone, è ora fortemente motivata a fare anche dell'autobus con il marchio del costruttore svedese un protagonista del mercato. Segno evidente della buona strada intrapresa è la consegna di un esemplare del turistico Scania Touring a Muraro Viaggi di Camisano

Vicentino (VI), azienda leader nell'organizzazione di viaggi organizzati a livello nazionale e internazionale e titolare di un'affermata agenzia. "La nostra attività nasce a Camisano Vicentino nel 1979 - racconta il fondatore e titolare Giorgio Muraro - Io provengo da una famiglia dedita al trasporto; mio padre Dino ha sempre lavorato come autista per le aziende locali di trasporto pubblico. La dinamicità e l'intraprendenza che ci contraddistinguono fin dall'inizio hanno consentito alla Muraro di diventare un punto di riferimento per affidabilità, qualità ed efficienza nel mercato del turismo. Con più di 40 anni di esperienza e un team sempre giovane e brillante, l'agenzia si presenta oggi come una realtà consolidata in grado di soddisfare anche le più esigen-

te richieste del mercato, mettendo a disposizione del cliente una gamma completa di servizi: business travel, biglietteria aerea di linea e low cost, biglietteria ferroviaria e marittima, pacchetti turistici con i migliori tour operator, crociere, ma anche visite guidate, biglietti per concerti ed eventi e molto altro ancora. Un partner qualificato per garantire il meglio del turismo commerciale, congressuale, fieristico e sportivo".

Dal 2018, Muraro Viaggi ha avviato una proficua collaborazione con Scandipadova che oggi può contare sulla buona pubblicità assicurata dall'azienda di Camisano per guidare con successo la sua offensiva nel comparto bus. "Il Touring è il primo veicolo con la firma del Grifone che acquistiamo ma il secondo dotato di

meccanica Scania -afferma Giorgio Muraro - In passato abbiamo inserito in flotta un Irizar i6s attrezzato per il trasporto di malati e disabili. Siamo specializzati anche in questa tipologia di viaggi e collaboriamo con l'Unitalsi, l'Unione nazionale italiana trasporto ammalati a Lourdes e santuari internazionali. Siamo molto soddisfatti del Touring, sia come prestazioni che come funzionalità. È perfetto per le nostre esigenze operative e le attività che svolgiamo, in particolare per i viaggi di gruppo, di cui siamo specialisti. In flotta disponiamo in totale di 16 mezzi, tra minibus, granturismo e altri veicoli per il servizio NCC. Assicuriamo anche il trasporto biciclette con i capienti carrelli appendice".

"Muraro Viaggi testimonia con successo che l'offensiva nel settore bus è destinata a crescere e rafforzarsi ulteriormente - spiega Edoardo Rossi, Responsabile Vendite di Scandipadova - Dopo trent'anni di esperienza nel mondo truck, con una presenza significativa in tutta la Regione Veneto, Scandipadova da un anno e mezzo si è fatta avanti nel mondo dei bus. Il settore turistico viene seguito da noi direttamente mentre per il TPL collaboriamo con Italscania. Ci occupiamo di vendita e di assistenza in modo completo e professionale, potendo contare anche sulle nostre tre affermate e competenti officine di Padova, Rovigo e Vicenza".

L'headquarter della concessionaria è ubicato a Padova su

una superficie di 8.500 mq di cui 1.600 coperti per officina e magazzino. Le due filiali sono localizzate a Sandrigo (VI), su 5mila mq di cui 1.100 coperti adibiti in massima parte a officina, e a Rovigo su 10mila mq di cui mille per officina.

"I punti di forza del prodotto Scania per il comparto bus sono diversi e tutti vincenti - aggiunge Rossi - A cominciare dai motori efficienti che hanno da tempo acquisito una meritata reputazione per poi considerare gli allestimenti specifici che riflettono le esigenze degli operatori del trasporto turistico e di quello pubblico urbano e interurbano. Altri elementi chiave sono i consumi ridotti e i punti di assistenza che garantiscono una capillarità su tutto il territorio nazionale. In Italia, la rete Scania conta più di cento officine autorizzate".

Scandipadova caratterizza la sua offensiva autobus con una particolare e convinta attenzione alle tematiche della sostenibilità sia per quanto riguarda il settore turistico che in ambito TPL. Il Touring è senza dubbio un punto di rife-

rimento per il settore turistico. Disponibile in configurazione due assi da 12 metri, fino a 55 posti a sedere, e tre assi da 13,7 metri con un massimo di 63 posti a sedere, Touring si distingue per un'economia di esercizio ottimale coniugata con livelli premium di assistenza. Ideale sia per gli utilizzi occasionali sia per i viaggi sulle lunghe distanze, privilegia sicurezza, comfort e armonia. Gli operatori possono scegliere il motore 6 cilindri 13 litri da 410, 450 o 490 cv Euro 6 SCR e tre diverse opzioni di alimentazione, biodiesel, HVO (Hydrotreated Vegetable Oil) e il tradizionale gasolio. Il cambio Opticruise a 8 o 12 marce è un'altra delle caratteristiche qualificanti del coach svedese.

"Touring è stata per noi una scelta intelligente - segnala Giorgio Muraro - La soddisfazione di autisti e clienti ce lo conferma. I pulsanti e i comandi del cruscotto sono disposti in modo logico e ogni singolo dettaglio si inserisce in un insieme intuitivo e funzionale. I passeggeri apprezzano il design moderno e dinamico unitamente al comfort e alla funzionalità".

Da sempre attenta all'innovazione, Muraro Viaggi ha da qualche mese attivato il portale online Drive Me Away (drivemeaway.it), brand di riferimento per i viaggi di gruppo in bus, treno e aereo. Il progetto, che sta progressivamente raccogliendo le adesioni di diverse aziende dell'area padovana e vicentina e che poi si allargherà a tutto il territorio nazionale, è nato per facilitare l'organizzazione dei viaggi e rispondere in maniera adeguata alle richieste di una clientela sempre più abituata a gestire la sua quotidianità attraverso Internet e con formule sempre più smart, veloci e sicure. "Drive Me Away è il primo motore di ricerca dei viaggi di gruppo organizzati da professionisti del settore - conferma Giorgio Muraro - Con Drive Me Away l'utente può confrontare in un unico sito i viaggi dei suoi operatori di fiducia, può prenotare direttamente l'organizzatore del viaggio, pagare online anche con tour operator che non hanno accesso e-commerce. Il portale permette di risparmiare tempo e di prenotare in modo semplice e chiaro. È sempre garantito il miglior prezzo e non sono previsti costi aggiuntivi. Senza contare che gli utenti si interfacciano con operatori professionali e specializzati".



Da sinistra: **Giorgio e Giovanni Muraro** (titolari della **Muraro Viaggi & Vacanze**), al centro **Edoardo Rossi** (addetto alle vendite di Bus Scania Touring per **Scandipadova**), **Antonino Brancato** (Responsabile Vendite **Scania Touring Italia**) e **Paolo Rossi** (titolare **Scandipadova**).

MURARO VIAGGI

Sede: Piazza Umberto I, 4 - Camisano Vicentino (VI)
Fondazione: 1979
Fondatore e amministratore: Giorgio Muraro
Attività: viaggi nazionali e internazionali, NCC, agenzia viaggi
Flotta: 16 bus turistici, minibus, auto
Dipendenti: 15 e 7 per agenzia viaggi
Internet: muraroviaggi.it / drivemeaway.it